

# CENTRALE D'ACHAT: OUI MAIS ...

---

R. PIERAGOSTINI, M. LE BARBU, E. CAUCHETIER, D. HAMON, J.L. PONS

PHARMACIE À USAGE INTÉRIEUR - CENTRE HOSPITALIER D'ARGENTEUIL

69 RUE DU LIEUTENANT COLONEL PRUD'HON, 95100 ARGENTEUIL

# Sommaire

---

- Introduction
- Matériels & Méthodes
- Résultats
- Discussion
- Conclusion

# Introduction

---

## ➤ CONTEXTE

➤ 2 types de procédures

➤ **Accord cadre à marchés subséquents**

➤ **Accord cadre à bons de commande** (= ancien appel d'offres local)  
→ modalité choisie pour le **marché d'orthopédie** de notre établissement de santé

➤ Existence d'un accord cadre à marchés subséquents proposé par une centrale d'achat pour ce marché d'orthopédie

## ➤ OBJECTIF

**Déterminer la pertinence économique de recourir à l'accord cadre à marchés subséquents d'orthopédie proposé par la centrale d'achat**

# Matériels et méthodes

---

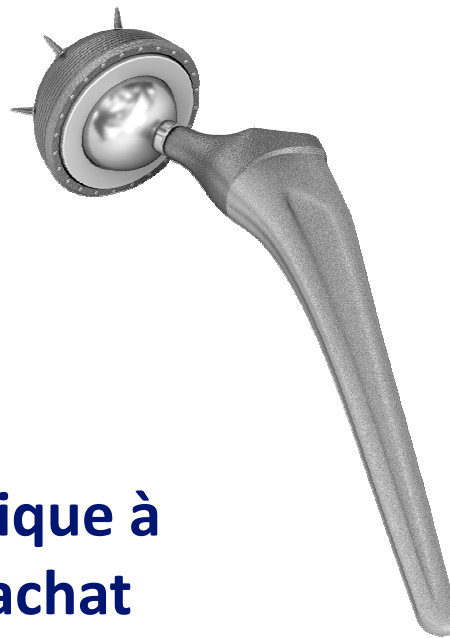
## Comparaison à notre établissement de santé

- **3 types d'établissements de santé (ES) adhérents à la centrale d'achat** selon les critères suivant
  - **Activité chirurgicale similaire**
  - **Fournisseurs identiques**
  - **Appartenance à notre GHT (activité similaire et fournisseurs différents)**

# Résultats – Prothèse de Hanche

Environ 30% du montant du marché d'orthopédie de notre ES

Remise pour **notre  
Etablissement de  
santé (ES) : 26,2%**



Remise pour l'ES  
ayant le **même  
fournisseur** et la  
**même activité** de  
pose: **23,3%**

**+5K€/an**

➤ **Pas de bénéfice économique à  
passer par la centrale d'achat**

Remise pour l'ES  
du **même GHT** :  
**17,8%**

**+14K€/an**

# Résultats – Prothèse de Genou

Environ 25% du montant du marché d'orthopédie de notre ES

Remise pour  
notre ES: **6,6%**



Remise pour  
l'établissement du  
même GHT : **8,7%**

**-2K€/an**

Remise pour l'ES avec une  
activité similaire et le même  
fournisseur : **12,3%**

**-6K€/an**

➤ **Bénéfice économique en passant par la centrale d'achat**

# Résultats – Clous centromédullaires

Environ 10% du montant du marché d'orthopédie de notre ES

Comparaison selon les références  
et quantités annuelles de notre ES

DMI non  
soumis à  
la LPPR



	Valeur annuelle du marché
Pour notre ES	47K€

Pour l'ES du même GHT

54K€

+7K/an

Pour l'ES ayant le même  
fournisseur et la même activité

55K€

+8K/an

➤ Pas de bénéfice économique à passer par la centrale d'achat

# Discussion

Accord cadre à bons de commande (=ex AOL) dans notre établissement pour le marché d'orthopédie	Accord cadre à marchés subséquents proposé par la centrale d'achat
<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Procédure initiale <b>rapide</b><ul style="list-style-type: none"><li>➤ <b>Collaboration</b> historique du couple <b>pharmacien chirurgien</b></li><li>➤ <b>Besoin déjà évalués et pensés</b></li></ul></li><li>➤ Coût intéressant<ul style="list-style-type: none"><li>➤ <b>Massification</b> des DMI dans un même lot</li></ul></li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Allotissements<ul style="list-style-type: none"><li>➤ <b>Veille technologique</b></li><li>➤ <b>Gain de temps</b> pour la procédure</li><li>➤ Regroupement des procédures grâce aux GHT</li></ul></li><li>➤ <b>Intérêt économique</b> pour les <b>DMI faiblement implantés</b></li><li>➤ <b>Massification</b> des allotissements pour <b>plusieurs établissements de santé</b></li></ul>
<ul style="list-style-type: none"><li>➤ <b>Longueur</b> de<ul style="list-style-type: none"><li>➤ <b>L'analyse de l'offre</b></li><li>➤ La <b>période d'essai</b> en interne</li></ul></li><li>➤ Nécessité d'une forte collaboration pharmacien chirurgien</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>➤ Allotissements<ul style="list-style-type: none"><li>➤ <b>Pas toujours adaptés</b></li><li>➤ Multitude de lots pour contenter au mieux les adhérents</li></ul></li><li>➤ <b>Coût supplémentaire si marché subséquent passé par la centrale d'achat</b></li></ul>



# Conclusion

---

- **Pas de bénéfices économiques** apporté par l'accord cadre à marchés subséquents d'orthopédie de la centrale d'achat en considérant les DMI les plus implantés dans notre ES
- **Intérêt** de recourir à la centrale d'achat pour les **DMI faiblement utilisés** et pour la **veille technologique**
- **Choix** reposant sur:
  - L'**historique** de la gestion du marché et de la collaboration interprofessionnelle
  - **Mais aussi sur les GHT**
    - Regroupements imposés
    - Recommandations de la DGOS d'octobre 2017 à propos des marchés locaux pour les DMI

---

Merci pour votre attention